

Resolusi Tahun Baru, Perluah?

Resolusi Leader Sequis

Mengenai Asuransi Jadi Resolusi Tahun Baru

Tahun baru bukan sekadar pergantian tahun di kalender. Tetapi, sebuah kesempatan karena kita sudah diberi waktu untuk meninggalkan yang buruk dan menjadi lebih baik tersebut tahun mendatang. Harapan akan hari esok yang lebih baik tersebutlah yang dapat dituangkan dalam Resolusi Tahun Baru.

Mengingat masa depan adalah sesuatu yang tidak pasti dan kita pun tidak bisa persis mengetahui apa yang harus dilakukan agar tetap aman dan selamat sehingga membuat resolusi tahun baru akan membantu kita memiliki tekad melakukan sejumlah hal yang baik bagi kehidupan.

Banyak orang gagal mewujudkan resolusi tahun baru mereka. Namun, sebaliknya jangan melupakan pergantian tahun baru namun memiliki resolusi yang ada dampak positifnya bagi kita yakni menjadi penyengat melakukan yang terbaik meski hidup penuh ketidakpastian. Dampak positif dari membuat resolusi akan dirasakan juga manfaatnya oleh orang lain, misalnya orang lain akan merasa kita memerlukan mereka lebih baik, waktu luang lebih banyak untuk keluarga, jalanan pertempatan baru hingga soal finansial menjadi lebih aman karena ada tekad melunasi utang dan memiliki asuransi.

Apakah Anda sudah membuat resolusi tahun baru? Perluah asuransi masuk dalam dalam daftar resolusi? Simak pandangan para Leader Sequis berikut. Siapa tahu menjadi inspirasi bagi Anda.

SEQUIS PEOPLE

Sequis Compliance Director

Yasunori Mukogawa

Membuat resolusi tahun baru menjadi salah satu tradisi yang umum dilakukan masyarakat Jepang. Resolusi tahun baru biasanya berupa rencana yang ingin dicapai dan strategi detail untuk mencapainya. Saya pun memiliki kebiasaan membuat resolusi pada setiap akhir tahun. Dalam bahasa Jepang, resolusi tahun baru disebut "toshikoshi" yang berarti "bertanggung jawab." Kata tanggung jawab menekankan komitmen kuat untuk menjalankan rencana yang telah ditetapkan. Saat membuat resolusi, saya selalu mempertimbangkan keluarga dan orang-orang terdekat yang menjadi tanggung jawab saya sehingga setiap resolusi yang saya buat mencerminkan kepedulian saya untuk mereka.

Chief of Alternative Distribution Channel Sequis Life

Harmoko Wahyudi

Membuat resolusi tahun baru dapat membantu kita lebih terarah menuju hal-hal yang lebih baik. Anda pun akan lebih bersemangat meski pasti akan ada tantangan.

Buat checklist terhadap hal-hal yang sedang berlangsung saat ini agar Anda tahu bagian mana yang perlu penyelesaian dan yang perlu diperbaiki. Checklist tersebut juga bisa jadi refleksi atas rencana baru yang ingin kita buat. Resolusi bukan hanya tentang kehidupan pribadi, tetapi juga penting dibuat oleh perusahaan demi keberlanjutan bisnis.

Head of STAE Sequis Life

Ferry Chandra Gunawan

Ada banyak orang gagal membuat resolusi tahun baru bisa jadi karena kurang konsisten menjalankan komitmen yang sudah dibuat. Untuk itu, bangunlah sistem dan dukungan yang kuat. Salah satu caranya adalah melihat kembali kondisi keuangan saat ini agar keputusan buruk tahun lalu tidak terulangi. Tahun yang baru dan kita bisa memusunkan target apa yang ingin dibuat.

Head of Underwriting and New Business Document Imaging Management Sequis Life

Fridolin Seto Pandu

Saya membuat resolusi tahun baru karena bermanfaat untuk mengukur pencapaian mengetahui kegagalan, dan menjadi penyemangat untuk memiliki cita-cita pada tahun yang baru.

Membuat resolusi tahun baru bisa dilakukan untuk kehidupan pribadi, dalam keluarga, dan pekerjaan. Untuk mencapai semua resolusi itu tentu kita perlu asuransi jiwa dan asuransi kesehatan sebab ada risiko dalam setiap tahapan kehidupan dan saat kita beraktivitas. Apalagi, memasuki tahun baru berarti usia pun akan berubah. Ada kemungkinan kondisi kesehatan akan menurun. Untuk itu, memiliki asuransi jiwa dimasukkan dalam resolusi tahun baru.

Head of Data and Analytics Sequis Life

Budiman Rusly Djohari

Resolusi tahun baru merupakan waktu untuk merayakan pencapaian dan belajar dari kegagalan agar siap menghadapi tantangan ke depan. Tantangan kehidupan banyak sekali dan tidak semua dapat kita prediksi.

Pencapaian yang sudah diraih pada tahun ini menjadi penyemangat untuk kita membuat cita-cita berikutnya. Tantangan yang dapat kita lewatkan tahun ini menjadi refleksi bahwa tahun depan bisa jadi ada tantangan yang lebih besar.

Menurut saya, kesehatan yang prima dan finansial yang kuat akan membantu kita mencapai cita-cita dan menghadapi tantangan. Memiliki asuransi kesehatan sangat penting karena bisa mendapatkan penggantian berkualitas saat sakit dan memiliki asuransi jiwa untuk menjaga finansial keluarga. Keduanya berguna untuk mendukung kita tetap fokus mencapai cita-cita. Jadi, saya setuju jika memiliki asuransi menjadi bagian dari resolusi tahun baru.

Demikian sudut pandang para Leader Sequis. Sekarang saatnya Anda membuat Resolusi Tahun Baru 2025. Demikian dengan mencoba mencari tahu faktor yang apa yang membuat resolusi tahun lalu gagal atau berhasil dan belajar dari kesalahan itu sehingga kita lebih obyektif membuat daftar resolusi tahun depan dan lebih optimis bisa mencapainya. Jangan lupa masukkan asuransi jiwa dan asuransi kesehatan dalam daftar resolusi Anda.

Sequis siap membantu melindungi Anda dan keluarga.

SEQUIS PRODUCT

Solusi Hadapi Inflasi Medis dari Sequis

Sequis Q Infinite MedCare Shield Rider

Kenaikan biaya perawatan medis tengah menjadi perhatian banyak pihak. Hal ini meningkatkan biaya perawatan kesehatan sebelum terjadi inflasi pun telah menjadi beban finansial masyarakat. Risiko sakit tidak dapat dibebaskan. Demikian pula dengan besaran biaya pengobatannya. Kondisi ini mengharuskan kita memperlukan ulang kondisi finansial, yakni perlu melengkapi diri dan keluarga dengan asuransi kesehatan sembari meningkatkan gaya hidup sehat.

Mendukung upaya tersebut, Sequis menghadirkan **Sequis Q Infinite MedCare Shield Rider (IMC Shield)** yang harganya terjangkau dengan manfaat limit pertanggung kesehatan hingga Rp12 miliar per tahun polis.

Keunggulan IMC SHIELD

Dengan IMC Shield, Tertanggung sudah terlindungi sejak usia 30 hari-90 tahun. Jika membutuhkan rawat inap, pasien bisa mendapatkan perawatan dengan tarif kamar terendah dengan 1 tempat tidur.

- Manfaat tahunan hingga Rp12 Miliar
- Manfaat rawat inap 1 tempat tidur terendah dengan harga terjangkau
- Tersedia pilihan Plan Sequis Keeper untuk premi lebih fleksibel
- Wellness Reward hingga 15% dari premi tahunan bila tidak ada klaim
- Ragam pilihan wilayah pertanggungungan
- Menanggung perawatan di luar wilayah pertanggungungan untuk kasus darurat
- Memberikan manfaat perlindungan IGD tanpa perlu rawat inap
- Fasilitas cashless di rumah sakit rekanan di Indonesia dan Asia

Salah satu resolusi tahun baru yang perlu dibuat adalah membenahi keuangan. Anda bisa menggunakan rumus perencanaan keuangan: 40% untuk membayar kebutuhan sehari-hari, 30% melunasi cicilan utang, 20% membuat dana berasuransi, serta 10% sosial.

Asuransi jiwa dan kesehatan bermanfaat untuk menjaga kondisi finansial. Jika finansial keluarga sudah terlindungi dengan baik dari risiko kehidupan, seperti sakit atau meninggal dunia, tentu kita bisa fokus mencapai resolusi tahun baru.

Head of Underwriting and New Business Document Imaging Management Sequis Life

Fridolin Seto Pandu

Saya membuat resolusi tahun baru karena bermanfaat untuk mengukur pencapaian mengetahui kegagalan, dan menjadi penyemangat untuk memiliki cita-cita pada tahun yang baru.

Membuat resolusi tahun baru bisa dilakukan untuk kehidupan pribadi, dalam keluarga, dan pekerjaan. Untuk mencapai semua resolusi itu tentu kita perlu asuransi jiwa dan asuransi kesehatan sebab ada risiko dalam setiap tahapan kehidupan dan saat kita beraktivitas. Apalagi, memasuki tahun baru berarti usia pun akan berubah. Ada kemungkinan kondisi kesehatan akan menurun. Untuk itu, memiliki asuransi jiwa dimasukkan dalam resolusi tahun baru.

Head of Data and Analytics Sequis Life

Budiman Rusly Djohari

Resolusi tahun baru merupakan waktu untuk merayakan pencapaian dan belajar dari kegagalan agar siap menghadapi tantangan ke depan. Tantangan kehidupan banyak sekali dan tidak semua dapat kita prediksi.

Pencapaian yang sudah diraih pada tahun ini menjadi penyemangat untuk kita membuat cita-cita berikutnya. Tantangan yang dapat kita lewatkan tahun ini menjadi refleksi bahwa tahun depan bisa jadi ada tantangan yang lebih besar.

Menurut saya, kesehatan yang prima dan finansial yang kuat akan membantu kita mencapai cita-cita dan menghadapi tantangan. Memiliki asuransi kesehatan sangat penting karena bisa mendapatkan penggantian berkualitas saat sakit dan memiliki asuransi jiwa untuk menjaga finansial keluarga. Keduanya berguna untuk mendukung kita tetap fokus mencapai cita-cita. Jadi, saya setuju jika memiliki asuransi menjadi bagian dari resolusi tahun baru.

Demikian sudut pandang para Leader Sequis. Sekarang saatnya Anda membuat Resolusi Tahun Baru 2025. Demikian dengan mencoba mencari tahu faktor yang apa yang membuat resolusi tahun lalu gagal atau berhasil dan belajar dari kesalahan itu sehingga kita lebih obyektif membuat daftar resolusi tahun depan dan lebih optimis bisa mencapainya. Jangan lupa masukkan asuransi jiwa dan asuransi kesehatan dalam daftar resolusi Anda.

Sequis siap membantu melindungi Anda dan keluarga.

SEQUIS PRODUCT

Alternative Distributions Channel dapat terus tumbuh tahun 2025

Dalam dunia asuransi yang semakin kompetitif, diperlukan inovasi dan strategi yang tepat untuk dapat bersaing. Salah satu strategi Sequis untuk memperluas pangsa pasar adalah mengembangkan kanal distribusi Alternative Distribution Channel (ADC) atau sering dikenal dengan asuransi kumpulan.

Strategi mengembangkan kanal ADC Sequis dipimpin oleh Chief of Alternative Distribution Channel Sequis Life Harmoko Wahyudi yang sering disapa pak Moko, akan kerja dan memimpin 50 personel yang akan mendukungnya menjalankan strategi mengembangkan kanal ADC Sequis.

Industri asuransi jiwa pada tahun 2025 diproyeksi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) akan terus tumbuh. Optimisme ini juga didukung oleh kinerja operasional asuransi jiwa yang baik pada tahun 2024. Khususnya lini usaha asuransi kredit per Juli 2024, tumbuh sebesar 18,94% yoy. Bagaimana pak Moko memanfaatkan peluang ini untuk membesarkan kanal ADC Sequis?

Tanggung jawab utama di posisi ini?

Saya bertanggung jawab memastikan pertumbuhan departemen yang sehat dan berkelanjutan. Kami memertukan profitabilitas di seluruh lini melalui strategi kemitraan yang berbasiskan pada prinsip pengenalan nasabah yang baik dan andal.

Bagaimana tren asuransi kesehatan karyawan?

Tren asuransi kesehatan karyawan terus menunjukkan perkembangan positif. Semakin banyak perusahaan yang menyadari pentingnya kesejahteraan karyawan dan asuransi kesehatan menjadi bagian penting dari komitmen ini. Untuk itu, Sequis berupaya menawarkan produk yang sesuai dengan kebutuhan nasabah korporat.

Apakah Sequis berencana menambah mitra perbankan dan bagaimana produk asuransi Sequis dapat diakses oleh nasabah perbankan?

Saat ini Sequis telah bekerja sama dengan lebih dari 25 mitra perbankan dan terbuka untuk memperluas kerja sama. Nasabah perbankan dapat dengan mudah mengakses produk Sequis melalui bundling dengan produk perbankan maupun pembelian langsung di layanan customer service bank. Kami berupaya memastikan produk Sequis mudah diakses oleh nasabah.

Apakah proyeksi Anda terkait AJK di tahun 2025, mengingat saat ini sektor properti tengah bangkit?

Kami mendukung prediksi meningkatnya sektor properti. Kami pun optimis pada masyarakat untuk memiliki rumah tapak akan meningkat minat masyarakat. Tentunya, sebagian besar masyarakat akan membeli properti melalui kredit sehingga kebutuhan akan asuransi jiwa kredit juga meningkat. Sequis siap mendukung pertumbuhan ini dengan tetap mengedepankan prinsip kehati-hatian dalam proses underwriting.

Bisa jelaskan prinsip kehati-hatian dalam proses underwriting tersebut?

Dalam asuransi ada proses underwriting, yakni proses identifikasi dan seleksi risiko saat penerimaan nasabah dan menentukan besaran premi. Dalam tahapan ini, kami sangat berhati-hati, demi menjaga kelangsungan bisnis dan kepercayaan nasabah. Prinsip ini kami kedepankan juga pada nasabah korporasi, yakni tetap akan melewati proses underwriting.

Prinsip yang sama kami yakin juga ditegaskan juga dalam kebijakan mitra kami di perbankan dalam menjalankan usaha dan melayankan dana kredit kepada masyarakat. Salah satunya kredit perumahan. Dengan tetap berhati-hati dalam pengelolaan dan penyaluran dana kredit maka diharapkan keuangan pihak-pihak yang terkait tetap dalam keadaan sehat dan mampu memenuhi kewajibannya dalam jangka panjang.

Ada wacana penghapusan pajak properti (PPN dan BPHTB). Adakah pengaruhnya untuk AJK?

Kebijakan penghapusan pajak properti yang tengah mengemuka saat ini, kami lihat membawa angin segar bagi sektor properti dan juga AJK. Dengan meningkatnya penjualan properti dan minat masyarakat untuk membeli rumah tapak yang tentunya akan lebih banyak pembelian rumah dilakukan dengan skema kredit berarti kebutuhan perlindungan asuransi untuk pemilik rumah pun bertambah. Kami optimis pertumbuhan sektor properti akan sejalan dengan peningkatan permintaan asuransi jiwa kredit di Sequis meskipun tetap mempertimbangkan aspek risiko dalam underwriting.

Adakah resolusi utama dari ADC tahun 2025?

Pada tahun 2025, kami berharap dapat terus meningkatkan kontribusi dari setiap divisi, mempererat kolaborasi dengan mitra, dan memperlus cakupan distribusi. Untuk mencapai resolusi ini, saya bersama 50 personel ADC Sequis akan bekerja keras untuk melayani nasabah yang ada saat ini, inovasi produk yang kompetitif untuk para mitra kami yang relevan dengan kebutuhan pasar, dan tentunya kami akan "memasang mata yang semakin jeli" untuk menangkap peluang bagi kerja sama dengan perbankan dan non perbankan.

SEQUIS INSURANCE TIPS

Serba-Serbi Mengambil KPR hingga Manfaat Asuransi Jiwa Kredit (AJK)

Memiliki rumah sendiri menjadi idaman banyak orang. Bahkan, menjadi salah satu list dalam resolusi tahun baru. Tetapi, mencapai mimpi ini tidaklah mudah karena persaingan seringkali tidak tidak kesanggupan membeli. Salah satu solusinya melalui Kredit Pemilikan Rumah (KPR) dari perbankan.

Sebelum mengajukan KPR, Anda dapat mempertimbangkan banyak hal, misalnya memastikan kemampuan finansial agar dapat membayar cicilan KPR hingga lunas, pertimbangan lokasi rumah yang ingin dibeli, rekam jejak pengembangan, pastikan juga mengenai Sertifikat Hak Milik (SHM) setelah cicilan lunas, serta pahami skema KPR yang akan diambil.

Khususnya poin terakhir, Anda bisa minta dibuatkan simulasi pembayarannya. Beberapa hal yang perlu diperhatikan soal skema cicilan KPR adalah bekerja sama dengan bank apa, berapa nilai yang harus dicicil dalam masa tenor, dan besaran suku bunga yang ditawarkan karena saat terjadi perubahan suku bunga bank, debitur harus bersiap akan adanya kenaikan cicilan KPR pada masa floating (suku bunga mengambang).

Nantinya jika sudah setuju, ada proses pengikatan dengan developer melalui pembayaran Down Payment (DP). Anda pun perlu menyiapkan sejumlah dana untuk biaya appraisal (penilaian) dokumen KPR dan rumah yang menjadi objek transaksi, biaya notaris untuk pengurusan dokumen Akta Jual Beli (AJB), akta perjanjian KPR, dan sertifikat. Ada juga biaya provisi bank. Kemudian, tidak kalah penting adalah biaya asuransi kebakkaran dan asuransi jiwa.

KPR perlu dibayarkan dengan asuransi jiwa untuk mencegah risiko gagal bayar bilamana pembeli (debitur) meninggal dunia sebelum akhir masa kredit. Hal ini sangat penting sebab membayar cicilan KPR membutuhkan waktu tahunan. Sementara itu, risiko kematian bisa datang kapan saja.

Ketika debitur meninggal dunia akan timbul polemik apakah rumah bisa menjadi milik keluarga? sedangkan cicilan KPR belum lunas. Namun, jika harus melunasi sisa cicilan, finansial keluarga tidak mumpuni. Cicilan KPR akhirnya menjadi beban finansial.

Chief of Alternative Distribution Channel Sequis Life Harmoko Wahyudi mengatakan asuransi jiwa dalam KPR dikenal dengan Asuransi Jiwa Kredit (AJK) yang akan berperan memitigasi beban finansial tersebut.

"Prinsip AJK adalah nasabah KPR membayar premi yang sudah termasuk dalam cicilan rumah secara rutin. Jika terjadi risiko meninggal dunia pada debitur maka rumah tetap dapat akan dibayar oleh perusahaan asuransi jiwa. Dengan demikian, status kredit menjadi lunas dan ahli waris menjadi pemilih sah rumah tersebut," sebut Harmoko.

Sequis menyediakan AJK berupa manfaat pelunasan sisa pinjaman yang diberikan dengan cara sekaligus (lumpsum) sebesar sisa pinjaman sesuai spesifikasi produk jika debitur (Tertanggung) meninggal dunia dalam Masa Pertanggungan Asuransi.

Sequis berkomitmen menyediakan AJK dengan premi terjangkau bagi nasabah mitra perbankannya. Jadi, tidak perlu khawatir lagi mewujudkan resolusi tahun baru bisa membeli rumah untuk keluarga karena ada AJK dari Sequis yang akan berperan menanggung risiko kewajiban pelunasan sisa cicilan KPR.

SEQUIS INSURANCE TERMINOLOGY

Istilah-Istilah Dalam Asuransi Jiwa Kredit yang Perlu Anda Pahami

Bagi Anda yang akan mengambil KPR, istilah-istilah dalam Asuransi Jiwa Kredit (AJK) dari Sequis berikut bisa menjadi referensi bagi Anda.

Sertifikat Asuransi Jiwa Kredit

Dokumen tanda bukti kepemilikan pertanggungan AJK dari Penanggung (perusahaan asuransi) kepada Tertanggung (Debitur KPR) melalui Pemegang Polis Induk.

Pemegang Polis Induk

Pihak perbankan yang bekerja sama dengan developer yang berperan sebagai penyalenggara AJK kepada nasabah yang mengajukan fasilitas KPR.

Uang Pertanggungan (UP)

Manfaat AJK berupa sejumlah pinjaman yang dibayarkan Penanggung kepada Pemegang Polis Induk apabila Tertanggung meninggal dunia dalam masa pertanggungan sesuai syarat dan ketentuan yang tercantum dalam Polis Induk.

Di Sequis, manfaat AJK akan dibayarkan secara sekaligus (lumpsum) sebesar sisa pinjaman jika Tertanggung meninggal dunia dalam masa pertanggungan maka perusahaan asuransi akan membayarkan sisa outstanding ke bank.

Sisa Pinjaman

Sejumlah pokok pinjaman dan bunga yang masih harus dibayarkan Tertanggung kepada Pemegang Polis Induk sejak tanggal jatuh tempo pembayaran angsuran terakhir sebelum tanggal Tertanggung meninggal dunia. Jumlah ini akan dibayarkan oleh Penanggung kepada Pemegang Polis Induk.

Sequis FAQ

Jika nasabah membutuhkan layanan nasabah dapat menghubungi Sequis Care pada Senin-Jumat, pukul 08.15-17.00 WIB di (62-21) 2994 2929 atau e-mail ke care@sequislife.com. Dapat juga melalui IG @sequisofficial.

1. Apa saja yang bisa membuat polis asuransi tradisional saya batal/lapse dan apakah masih bisa dipulihkan?

Hal yang bisa membuat polis batal adalah membayar premi tidak sesuai jatuh tempo dan melewati masa penalti (grace period). Jika tidak ada pembayaran premi dalam masa kekeluasaan maka polis akan menjadi batal.

Apabila polis batal/jatuh batal, Anda memiliki waktu 2 tahun sejak polis batal untuk melakukan pemulihan polis (reinstatement) dengan melengkapi persyaratan yang diwajibkan oleh perusahaan asuransi.

Polis yang batal/lapse dapat kembali dipulihkan dalam periode 2 tahun sejak polis tersebut batal. Nasabah dapat mengisi formulir Pengajuan Pemulihan Polis dan membayar tunggakan premi dengan melampirkan fotocopy ID yang berlaku dan dokumen tambahan (persyaratan kesehatan) jika diperlukan.

2. Bagaimana jika saya baru bisa membayar premi setelah jatuh tempo?

Nasabah disarankan agar membayar premi sebelum jatuh tempo berakhir. Namun demikian, Sequis masih memberikan keleluasan pembayaran premi selama 30 hari terhitung tunggakan pengajuan premi. Jika dalam jangka waktu tersebut, nasabah belum juga melakukan pembayaran premi dan polis tidak memiliki nilai tunai yang cukup maka polis menjadi batal.

3. Kalau nasabah dapat mengajukan klaim kesehatan?

Nasabah bisa mengajukan klaim kesehatan setelah melewati masa tunggu (waiting period) 30 hari* untuk penyakit biasa dan 12* bulan untuk penyakit tertentu terhitung dari tanggal asuransi kesehatan aktif.

* Waktu yang dibutuhkan adalah masa tunggu secara umum karena dapat berbeda pada setiap produk asuransi. Anda disarankan mengecek informasi hari yang tertera pada polis sebelum mengajukan klaim.

SEQUIS INFO

Award Sequis sepanjang 2024

Sequis telah menerima sejumlah penghargaan pada tahun 2024

Sequis Inside

Baca Selengkapnya

PT Asuransi Jiwa Sequis Life, PT Asuransi Jiwa Sequis Finance, dan PT Sequis Aset Manajemen. Badan dan Bekerja oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK).